

## KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

### UNTERNEHMENS PROFIL

Die PROFILMETALL Gruppe ist der Spezialist für rollgeformte Metallprofile und Profilieranlagen. Mit innovativen XELLAR Fertigungszellen „made in Marktheidenfeld“ (Landkreis Main-Spessart) sind wir führend in innovativer Umformtechnik. Und zwar seit über 40 Jahren. Unsere Auszeichnungen sprechen für sich: KEFF-Energieeffizienz, Best Management Mittelstand, Deutscher Innovationspreis u.a.

### IN KÜRZE – DAS ERWARTET SIE:

- Erschließen und entwickeln von neuen Märkten
- Betreuen von Ziel- und Bestandskunden
- Beraten mit individuellen Angeboten und technischen Lösungen
- Erschließen von neuen Kundenprojekten
- Verhandeln von marktorientierten Verkaufspreisen
- Mitwirken bei Messeaktivitäten

### IHR PROFIL:

- Ausbildung oder Studium im kaufmännischen oder technischen Bereich
- Berufserfahrung im Verkauf von technischen Produkten im B2B-Umfeld
- Reisebereitschaft überwiegend DACH-Region / Europa
- Technisches Verständnis und betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Erfolgsorientierte Kommunikation und Verhandlungssicherheit in deutscher sowie in englischer Sprache

### WIR BIETEN IHNEN:

- Top ausgestatteter Arbeitsplatz, gute Infrastruktur
- Individuelle Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege, freundliches und motiviertes Team
- Familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Eigenes Firmenfahrzeug

Sie sind eine Vertriebspersönlichkeit mit Profil? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

**Bitte bewerben Sie sich per E-Mail an [karriere@profilmetall.de](mailto:karriere@profilmetall.de)**

Kontakt: Stefanie Ulbricht, Tel. 07478/9293-0